

Notre client

Depuis 50 ans, Coopel Bovi, organisation de producteurs de bovins viande du Centre Bretagne, met son savoir-faire au service de ses adhérents. Elle emploie 50 collaborateurs y compris sa société filiale de négoce de viande [Maison Kervadec](#) à Auray pour un chiffre d'affaires global de 40 M Euros. 18 000 bovins sont commercialisés chaque année dont environ 15% sont sous signe de qualité (Label Rouge).

Votre job

Au sein d'une équipe dynamique, en collaboration avec l'ensemble des services (transport, administratif, commerciaux, chauffeurs), vous êtes chargé de réaliser les estimations et achats de bovins maigres ou de boucherie sur la zone de collecte de la coopérative.

Vos principales missions s'articulent autour de 3 axes :

- **Fonction commerciale** : fidéliser les éleveurs et autres clients, mener des actions de prospection ciblées, mener les négociations commerciales dans le respect de la politique commerciale de la coopérative et des cahiers des charges. Assurer une veille sur l'évolution des marchés, des cours et des débouchés.
- **Fonction technique** : estimer la valeur commerciale des animaux proposés à la vente, dans le respect des règles de sécurité et du bien-être animal, vérifier les identifications et état sanitaires, prévoir la valorisation.
- **Fonction administrative et de gestion** : recueillir et contrôler les documents relatifs aux animaux, assurer la liaison avec le service administratif et logistique (facturation, traçabilité).

Les conditions d'emploi

- Poste en CDI à pourvoir dès que possible
- Lieu de travail : possibilité de home office sur la zone de collecte (idéalement secteur Loudéac-Pontivy) avec une présence régulière souhaitée sur le site d'allotement et le siège de la coopérative à proximité Rostrenen (22).
- Fréquents déplacements à prévoir sur la Bretagne, véhicule de service.
- Rémunération à négocier selon expérience.
- Bon niveau d'autonomie et de responsabilité dans une entreprise à taille humaine.

Candidater à l'adresse suivante : contact@cabinet-kervadec.fr



Profil recherché

- Formation Bac+2 minimum commerciale ou agricole, spécialisée en production animale, idéalement CS Acheteur Estimateur Bétail.
- Expérience commerciale dans le milieu de la viande bovine et l'estimation de bovins vifs, en entreprise de négoce, groupement de producteurs, coopérative ou abattoir.
- Passionné par l'élevage, dynamique et autonome, vous aimez être sur le terrain au contact des éleveurs.
- Vos qualités relationnelles permettent d'entretenir une relation client gagnant/gagnant, vous faites preuve de suivi et de rigueur dans vos missions quotidiennes.