

Notre client :

Agromousquetaires, le pôle agroalimentaire du Groupement des Mousquetaires - CA 4,2 milliards Euros, 11 000 collaborateurs, 59 sites de production, 6 pôles de performance - permet aux enseignes du Groupement de proposer des produits alternatifs aux grandes marques nationales, et assure ainsi son indépendance d'approvisionnement, la maîtrise de ses processus de fabrication, la qualité et le prix des produits et leur adaptation aux besoins du marché.

Au sein du pôle Boeuf, la SVA Jean Rozé - 12 000 éleveurs partenaires, 2200 collaborateurs, 6 sites industriels - se positionne parmi les leaders du marché de la transformation des viandes en France. Elle cultive un esprit d'entreprise basé sur la confiance et les valeurs humaines.

Le poste :

Rattaché au Responsable Achats Bovins et/ou son adjoint, et au sein d'une équipe d'acheteurs de campagne, vous contribuez activement au bon approvisionnement en animaux de boucherie et à la commercialisation d'animaux d'élevage (bovins pour abattage, veaux nourrissons ou broutards pour l'élevage).

Dans ce rôle clé d'interface entre les fournisseurs externes (éleveurs, négociants) et la production, vos missions consistent à :

- Fidéliser, développer et gérer la relation commerciale avec les fournisseurs dans une relation de confiance (estimation, achat et négociation tarifaire).
- Trier les animaux et estimer leur valeur en fonction des prix de marché, des objectifs fixés (quantité, qualité, délai et prix) et des résultats d'abattage.
- Contrôler la validité et la conformité des documents relatifs aux animaux.

Les conditions d'emploi :

- CDI temps plein.
- Statut Agent de Maîtrise au forfait jour.
- Lieu de travail : Secteur Côtes d'Armor/Morbihan avec une présence régulière souhaitée sur le site SVA Trémoré (22).
- Véhicule de service.
- Portefeuille existant à reprendre et possibilité de formation interne à l'estimation des animaux.
- Rémunération motivante selon expérience.
- Date de prise de fonction : dès que possible.

Candidater à l'adresse suivante : contact@cabinet-kervadec.fr



Profil recherché

Formation supérieure Commerciale et/ou Agricole.

Vous possédez idéalement une expérience dans un poste similaire ou en tant que technico-commercial en production bovine en direct éleveur (aliment, nutritionnels, produits d'hygiène, ...) ou vous êtes débutant et motivé pour vous investir dans la filière.

Au-delà des compétences techniques, vos aptitudes relationnelles et commerciales, votre capacité à échanger avec un public varié, votre autonomie et votre proactivité feront la différence.