



## Commercial BtoB en produits carnés - sud ouest H/F

---

<b>Date :</b>	16/05/2022	<b>Localisation :</b>	xx, 87000
<b>Réf. :</b>	CBEPCSE/N		Limoges (87 - Haute-Vienne)
<b>Type de contrat :</b>	CDI	<b>Rémunération :</b>	
<b>Expérience :</b>	2-5 ans	<b>Formation :</b>	BAC+2

---

### Description de l'entreprise :

Rejoignez le Groupe Coopératif SICAREV, acteur reconnu du marché agroalimentaire, au service d'une agriculture et d'une alimentation responsable. Depuis plus de 50 ans, nous avons pour mission de valoriser et de promouvoir les productions de nos éleveurs adhérents. Créée en 1962, le Groupe se place aujourd'hui parmi les leaders du marché de la viande, avec un positionnement commercial en France mais également à l'international, un chiffre d'affaires de 1 milliard d'EURuros et plus de 2200 collaborateurs. Notre activité se concentre sur la fabrication de produits carnés, organisée par filières.

TRADIVAL est une filiale du Groupe composée de 7 sites spécialisés en transformation de viande bovine, porcine et ovine qui rassemblent 1400 femmes et hommes autour d'outils industriels modernes et performants. Nos 7 sites de production sont répartis sur le territoire français, installés au coeur de nos bassins d'élevage et adaptés aux différents circuits de distribution.

### Poste proposé :

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons notre :

Commercial BtoB en produits carnés H/F

Secteur ¼ sud-ouest

Rattaché(e) au Responsable Commercial filière Ovine, vous êtes chargé(e) de vendre toutes les catégories Agneaux auprès d'une clientèle variée (grossistes, industriels, GMS...)

- Véritable développeur, vous gardez une prospection ciblée et assurez le suivi personnalisé des clients par une forte présence terrain et une offre adaptée à leurs besoins,
- Vous réalisez la présentation et la promotion de nos produits afin de maintenir et développer notre courant d'affaires.
- Vous suivez les encours clients, gérez l'interface en cas de litiges,
- Vous mettez en place des opérations promotionnelles,
- Vous remontez les informations importantes sur nos clients et sur les tendances du marché,
- Vous participez aux divers réunions, salons et manifestations.

Votre présence sur le site de rattachement en Haute-Vienne (87) est requise 1 jour / semaine en moyenne.

### Profil recherché :

De niveau Bac + 2 à Bac + 5 Commerce ou agroalimentaire, vous disposez d'une 1ère expérience en commerce de produits agro-alimentaires, idéalement en produits carnés. Vous faites preuve d'autonomie, de curiosité et avez de réelles capacités relationnelles. Votre sens de l'écoute et de la négociation, votre ténacité et votre rigueur vous permettront de relever ce challenge.

Matériel mis à disposition : véhicule de société, smartphone, ordinateur portable.

CDI – Prime de fin d'année/ intéressement / Mutuelle/ PER-CO/ Vente de viandes à tarifs préférentiels / CSE Actif

---

**Pour postuler, cliquer ici :** [tradival.102306222@applicount.com](mailto:tradival.102306222@applicount.com)

---